



## Das Unmögliche erreichen wollen

Am Dienstag, den 1. Dezember 2009

Was macht die Faszination „Marathon“ aus? Warum gehen an jedem Wochenende irgendwo auf der Welt tausende von Menschen an den Start um freiwillig diese atemberaubende Distanz auf ihren eigenen zwei Beinen zurückzulegen? Es ist wohl der unbedingte Wille, etwas Unmögliches zu erreichen. Das heißt auch, große Ziele setzen, sehr große Ziele setzen. Man kann zwar auch zum Erfolg trippeln, aber es wird sehr, sehr lange dauern. Andreas Buhr, „die Umsatz-Maschine“, ist einer der bekanntesten Speaker im Bereich Führung und Vertrieb und gibt Tips, wie Sie schneller ans Ziel gelangen. Der Experte für VertriebsIntelligenz® und Clean leadership ist Vollblutunternehmer und erfolgreicher Trainer, Buchautor, Referent und Inhaber der go! Akademie für Führung und Vertrieb. Heute live bei Background.

Andreas Buhr studierte Betriebswirtschaftslehre in Bielefeld und im Schweizer St. Gallen und schloss mit dem MBA ab. 1980 startete er parallel zum Studium seine berufliche Karriere bei der Hamburg-Mannheimer Versicherungs AG. Anfangs verantwortlich für den Verkauf im Außendienst, zählte er bereits mit 28 Jahren zur Spitze einer der größten Vertriebsorganisationen in Europa. Zu seinen Aufgaben gehörte die Gewinnung neuer Mitarbeiter, die Ausbildung und Entwicklung von Verkäufern und Führungskräften sowie die Planung und Durchführung von Seminaren. In 25 Jahren vermittelte Andreas Buhr einen Versicherungsbestand von 3 Milliarden Euro mit über 1.000 Mitarbeitern. Seine Arbeit als Unternehmer, Coach und Autor zeichnet sich durch eine große Praxisnähe, überzeugende Techniken und Engagement aus. Schließlich ist Andreas Buhr ein fesselnder Pragmatiker, der die Erfahrungen seiner Vertriebstätigkeit direkt in die Coaching- und Vortragstätigkeit integriert. In den letzten 25 Jahren nahmen mehr als 300.000 Menschen an seinen Veranstaltungen teil. Sein sportlicher Ehrgeiz, die Begeisterung für den Marathon, das Golfen und seine Ausbildung zum Skilehrer haben sicherlich sowohl sein Privatleben als auch die Menschen in seinem beruflichen Umfeld geprägt. **Andreas Buhr, zertifizierter Trainer (DVNLP) für Neurolinguistisches Programmieren (NLP), ist Dozent für Leadership und Vertrieb an der European School of Business (ESB), Reutlingen, sowie an der ZfU International Business School, Schweiz. Ausgezeichnet als Top-Referent 2008, ist Andreas Buhr Expert-Member im Club 55, dem Europäischen Expertenteam für Marketing und Verkauf und Mitglied des Q-Pool 100, der offiziellen Qualitätsgemeinschaft internationaler Wirtschaftstrainer und -berater. Andreas Buhr gehört der GSA German Speaker Association an und zählt als Excellent Speaker zu den gefragtesten Rednern in Europa.**

### Weiterführende Links

Weitere Informationen