

Pressemitteilung

Reutlingen, 11.07.2014

Kontakt:

ESB Business School, Public Relations

Kerstin Kindermann

Telefon: +49 (0)7121 271-3070

E-Mail: kerstin.kindermann@reutlingen-university.de

Internet: www.esb-busines-school.de

Internationale Vertriebsvereinbarungen von Prof. Dr. Klaus Detzer

Neuerscheinung

ESB-Emeritus Prof. Dr. Klaus Detzer publizierte im Juni 2014 im Bundesanzeiger-Verlag ein neues Fachbuch. Es behandelt vor allem Verträge mit ausländischen Handelsvertretern und Vertragshändlern.

Die Publikation ist das einzige Fachbuch zu diesem Thema in Deutschland. Es erläutert deutschen Exporteuren, welche Vereinbarungen in diesem Bereich effektiv und rechtswirksam sind. Es enthält u.a. Texte für derartige Verträge, die der Verfasser schon seit vielen Jahren erfolgreich einsetzt. Co-Autor ist Claus Ullrich, der Vertriebsrechtler des Verbands Deutscher Maschinen- und Anlagebau (VDMA).

Verträge mit ausländischen Vertriebspartnern sind erheblich komplizierter als Verträge mit inländischen Partnern, weil für sie vielfach andere Rechtsnormen gelten als im Inlandsgeschäft. Außerdem muss man bei ihnen zum Teil auch das ausländische Recht berücksichtigen. Das Buch enthält daher auch Hinweise zum Recht von 80 ausländischen Staaten, die für den deutschen Außenhandel besonders wichtig sind.

Das Buch ist im [Bundesanzeiger Verlag](#) erschienen:

ISBN: 978-3-8462-0145-9

2014, 301 Seiten

Buch mit CD-ROM (Einzelplatzlizenz) enthält Texte für Verträge mit ausländischen Handelsvertretern und Vertragshändlern

€ 49,80 inkl. MwSt.